

Vi behöver expandera och söker ytterligare en **Säljare.**

Skärpverktyg har 30 års erfarenhet inom verkstadsindustrin med världsledande agenter. Företaget är marknadsledande i Sverige inom gnisttråd, slitdelar och tillbehör till trådgnistmaskiner samt erbjuder ett brett sortiment med bl.a. uppspänningssystem till fräsmaskiner. Skärpverktygs goda anseende kännetecknas av hög kvalitet, korta leveranstider och spetskompetens med långsiktiga relationer. Basen med kontor finns i Mölndal och de har återförsäljare runt om i Sverige.

Skärpverktyg expanderar och söker en ”Teknisk fältsäljare”

Som teknisk fältsäljare arbetar du främst med att vårda och bearbeta befintliga kunder i västra och mellersta Sverige. Nykundsbearbetning ingår och är en viktig del i vår expansion. Din huvudsakliga uppgift är att presentera hela vårt program med fokus på våra marknadsledande produkter, tråd och sänkgnisttillbehör. Utöver kundbearbetningen ska du planera ditt säljarbete och administrera kundinformationen i CRM-systemet. Ytterligare arbetsuppgifter är att medverka vid bland annat mässor.

Kvalifikationer

Vi söker dig som vill jobba på fältet och utvecklas i rollen som säljare. Du är tekniskt intresserad och drivs av att skapa goda och långsiktiga relationer samtidigt som du ser möjligheter i nya affärer. Ett innovativt och flexibelt förhållningssätt är av stor vikt då Skärpverktyg är ett mindre företag som ger dig chansen att med dina idéer påverka ditt arbete och företagets utveckling. Du är välorganiserad och har en god kommunikativ förmåga.

Ansökan

I denna rekrytering samarbetar Skärpverktyg med Proffice Rekrytering. Sök därför tjänsten via www.proffice.se. Frågor besvaras av ansvarig rekryteringskonsult Annika Henestam 031-80 76 68. Urval och intervjuer sker löpande och vi ser därför din ansökan snarast möjligt. Sista ansökningsdag är 27:e mars 2011.

SKÄRPVERKTYG AB

Växthusgatan 4, 431 60 MÖLNDAL
Tel 031-87 00 50, Fax 031-87 14 15

E-post info@skarpverktyg.se www.skarpverktyg.se